

**GROUPE ESCP-EAP CRÉATION**

# Comment mieux cibler sa reprise d'entreprise ?

Par **AMAURY DE BUCHET** (93)

Un franc succès pour le dîner-débat : 54 personnes étaient présentes le 9 novembre au restaurant « Les Associés » à la Bastille

Un nom bien adapté à notre groupe d'entrepreneurs et le cadre agréable de leur salon bibliothèque pour un dîner-débat sur une formule innovante. Après un apéritif pour que tout le monde arrive et fasse connaissance, les 6 intervenants se sont présentés et ont annoncé les thèmes qu'ils allaient traiter à leur table : Bernard DOMENGET (69), délégué du groupe Création et Francis CARPENTIER (61), délégué du Club des Repreneurs d'Affaires (CRA) pour Paris :

▫ Quelles entreprises cibler en fonction de ses ressources financières et de son expérience sectorielle/métier ? Focus sur les aspects humains et l'accompagnement du repreneur individuel

Branka Berthoumieux (responsable du pôle cession transmission à la CCIP) et Thierry LAMARQUE (Executive MBA 98), directeur associé du cabinet Althéo :

▫ Quelles sources d'informations privilégier en fonction de sa cible

pour identifier des opportunités ? Focus sur les acteurs qui centralisent et diffusent ces offres (CCI, Private Equity, Cabinets indépendants, ...)

Gilles Lecointre (PDG d'Intercessio) et Jean STROZECKI (72), délégué du groupe Création :

▫ Comment analyser et repérer les points faibles/forts de ces opportunités en fonction des ressources dont on dispose ? Focus sur les méthodes d'évaluation et les leviers de redressement.

Ensuite après un jeu de 'chaise musicale', chacun a pris sa place à la table qui correspondait à sa problématique, changeant en plus de voisin afin de faciliter le 'networking'.

Beaucoup de succès donc pour la thématique de la cession et de la reprise d'entreprise que nous aborderons plus longuement dans le prochain ESCP-EAP Magazine. Si certains d'entre vous cherchent à céder ou à reprendre une entreprise, ou cherchent à participer à l'action du club en ce domaine, qu'ils prennent contact avec Bernard Domenget ou Jean Strozecki : ce ne sont pas les idées qui manquent ! ●

