

**« Je suis manager actionnaire d'une société parisienne de cosmétiques de 5 M€ de CA »**



Pascal Pollet  
Directeur Général de VELD'S

<b><u>Société :</u></b>	<b>VELD'S</b>
<b><u>Activité :</u></b>	Fabricant de produits cosmétiques
<b><u>Localisation :</u></b>	Paris
<b><u>CA :</u></b>	4,6 M€
<b><u>Effectif :</u></b>	20 personnes

**Pourquoi avez-vous initié un projet de reprise d'entreprise ?**

Diplômé de l'ESSEC, j'ai effectué l'essentiel de ma carrière dans le Groupe Clarins, l'un des fleurons de la cosmétique française. J'ai d'abord occupé des fonctions financières, puis ai pris la direction de filiales en Australie et au Canada, avant d'être nommé Vice-président International

Lassé des grands groupes et issu d'une famille d'entrepreneurs du Nord, je tenais comme beaucoup de membres de ma famille à vivre une expérience entrepreneuriale en reprenant une société.

Conscient de la difficulté du process de reprise, j'ai mandaté ALTHEO fin 2010 pour m'accompagner sur mon projet d'acquisition.

**Quel type de société souhaitiez vous acquérir ?**

Pure player de la filière cosmétique, j'ai bien sûr sélectionné en premier lieu des entreprises du secteur. J'ai également élargi ma recherche à des sociétés possédant une marque dans le secteur du luxe, des accessoires de mode et de la distribution sélective.

Mon ciblage concernait des entreprises de 4 à 20 M€ de CA principalement basées en Ile de France.

## **Quelles ont été les grandes étapes de votre processus d'acquisition ?**

J'ai pris un soin tout particulier à valider le choix des entreprises cibles.  
Une fois cette étape effectuée, les équipes d'ALTHEO ont commencé leur travail d'approche directe.

J'ai très rapidement reçu des dossiers à étudier et des dirigeants à rencontrer.

Le deuxième dossier communiqué par ALTHEO concernait la société VELD'S, société de cosmétiques fondée en 2005.

J'ai eu un véritable coup de foudre pour cette belle société spécialiste des soins anti-âge, forte d'un positionnement revendiquant la force de la nature et l'efficacité de la science et fabriquant des produits à partir de principes actifs issus de plantes d'Afrique du Sud. .

Le contact avec la dirigeante fondatrice a été d'une qualité exceptionnelle, et très vite est née l'envie de travailler ensemble au développement de l'entreprise, notamment sur les marchés internationaux, domaine que je connais bien

La structure actionnariale de la société ne permettait pas de mener rapidement une opération de LBO classique en majoritaire. Sur les conseils d'ALTHEO, j'ai alors proposé de réaliser dans un premier temps une opération de prise de participation par augmentation de capital.

C'est ainsi que fin septembre 2011, je suis devenu Directeur Général et actionnaire de VELD'S.

## **Quelles valeurs ajoutées attribuez vous à la prestation d'ALTHEO ?**

En mandatant ALTHEO, je souhaitais me donner le maximum de chances de réussir et accélérer le processus de reprise qui peut durer jusqu'à 18-24 mois. L'objectif a été atteint puisqu'en à peine 9 mois je suis devenu Directeur Général et actionnaire d'une magnifique PME dans un secteur que je connais parfaitement.

ALTHEO a été un soutien précieux en premier lieu sur le sourcing, car ce dossier était clairement sur le marché caché.

La valeur ajoutée d'ALTHEO a également été très importante lors de l'accompagnement, car en proposant une solution innovante et « hors cadre » à savoir une augmentation de capital, j'ai pu finaliser cette opération en un temps record.

Le carnet d'adresses d'ALTHEO m'a également été très utile.

Mon expérience, mes compétences et ma complémentarité avec la fondatrice vont me permettre de développer l'entreprise et de monter en puissance au niveau du capital.

### **Contact presse:**

#### **ALTHEO**

Martine Story

Tél: 01 58 01 12 22 – 06 60 12 22 75

Fax : 01 58 01 12 30

E-mail : [martine.story@altheo.com](mailto:martine.story@altheo.com)

Site : [www.altheo.com](http://www.altheo.com)

