

« Je viens d'acheter une entreprise d'installation électrique en Ile de France »



Alain JALIER
Président de la société PHIDELEC

<u>Société :</u>	PHIDELEC
<u>Activité :</u>	Installation électrique
<u>Localisation :</u>	Pontault Combault (77)
<u>CA :</u>	2,7 M€
<u>Effectif :</u>	20 personnes

Pourquoi avez-vous initié un projet de reprise d'entreprise ?

Titulaire d'un BTS en électrotechnique et d'un DEUG en chimie, j'ai exercé des fonctions de direction de filiales et de direction d'établissements principalement dans le domaine des fluides.

Fin 2009, désireux de mener à bien mon projet d'acquisition dans les meilleurs conditions, j'ai choisi Althéo comme conseil.

Quel type de société souhaitiez vous acquérir ?

Fort d'un parcours marqué par la technique, je souhaitais acheter une entreprise en Ile de France, dans les secteurs chauffage, plomberie, climatisation, électricité présentant un CA compris entre 1 et 3 M€.

Quelles ont été les grandes étapes de votre processus d'acquisition ?

Fin 2009, Althéo a rassemblé autour de mon projet une équipe de 3 consultants seniors; nous avons identifié les entreprises répondant à mon cahier des charges. J'ai retenu près de 200 sociétés. En 5 mois, Althéo a détecté 15 chefs d'entreprises désireux de me rencontrer. Thierry Lamarque m'a accompagné en négociation sur cinq dossiers. Trois d'entre eux ont fait l'objet d'une lettre d'intention. Un dossier a donné lieu à la signature d'un protocole et à la réalisation des audits. Malheureusement, la veille du closing, la cédante est revenue sur sa décision de vendre. Althéo m'a alors rapidement mis en relation avec la société Phidelec, société d'installation électrique de vingt personnes. Les négociations ont été menées « tambour-battant ». La lettre d'intention a été signée en septembre 2010, le protocole en décembre et le closing a été réalisé début mars 2011.

Quelles valeurs ajoutées attribuez vous à la prestation d'Althéo ?

Althéo a été un partenaire efficace à mes côtés tout au long de mon parcours de repreneur, y compris et surtout dans les moments difficiles qui ont suivi l'arrêt des pourparlers la veille de la signature définitive d'un deal. Thierry Lamarque a été un conseil avisé sur les différents dossiers étudiés. Il m'a ouvert son carnet d'adresses pour la recherche de financement (je suis lauréat du Réseau Entreprendre) et mis en relation avec son réseau. Je suis donc infiniment heureux de cette « happy end » et de la reprise de Phidelec au terme d'un parcours semé d'embûches. S'ouvre à moi une nouvelle ère, celle de l'entrepreneuriat, avec à mes côtés un cédant qui va m'accompagner en développement commercial sur une période de 3 ans.

Contact presse:

ALTHEO

Martine Story

Tél: 01 58 01 12 22 – 06 60 12 22 75

Fax : 01 58 01 12 30

E-mail : martine.story@altheo.com

Site : www.altheo.com

