

« Je viens d'acheter une entreprise de bureau d'études en mécanique, spécialisée dans la réalisation de machines spéciales »



Alain PETITPAS
Président de la société Oise Etudes Industrielles

<u>Société :</u>	Oise Etudes Industrielles
<u>Activité :</u>	Bureau d'études en mécanique. Conception et réalisation de machines spéciales
<u>Localisation :</u>	Nogent sur Oise (60180)
<u>CA :</u>	700 K€

Pourquoi avez-vous initié un projet de reprise d'entreprise ?

Ingénieur électronicien de formation, et titulaire d'un master en Administration des Entreprises, j'ai exercé mon parcours salarial comme chef de projet dans les domaines informatique industrielle, SSII, mécatronique, automobile.

En 2009, j'ai initié mon projet de reprise d'entreprise, et me suis formé à la reprise d'entreprise à la Chambre de Commerce. Sur un salon dédié à la reprise, j'ai rencontré un repreneur qui avait fait appel aux services d'Althéo. Séduit par le concept, j'ai mandaté Althéo pour m'accompagner fin 2009.

Quel type de société souhaitiez vous acquérir ?

Compte tenu de mon parcours professionnel, celui d'un « pur player » de la filière électronique et informatique industrielle, nous avons sélectionné avec Althéo des cibles en Ile de France, ayant des activités dans les secteurs : mécatronique, électronique, process et informatique industrielle, présentant un CA jusqu'à 2 M€.

Quelles ont été les grandes étapes de votre processus d'acquisition ?

La première étape a consisté à sélectionner, parmi les 1600 sociétés répondant à mes critères, les 300 entreprises qui allaient être contactées par Althéo.

Une fois ce travail réalisé, les équipes d'Althéo ont mené les approches directes des dirigeants de ces sociétés.

J'ai ainsi été en contact avec 14 chefs d'entreprises prêts à initier une démarche de cession.

Je les ai tous rencontrés. J'ai mené plusieurs négociations en parallèle. J'ai d'ailleurs signé 2 lettres d'intention.

Mon choix s'est finalement porté sur la société Oise Etudes Industrielles, entreprise spécialisée dans les études et la réalisation de machines spéciales. Les 2 dirigeants désireux de préparer leur retraite n'avaient pas encore initié de démarche active. Mon profil technique les a rassuré et nous nous sommes rapidement mis d'accord sur les termes d'une cession. La lettre d'intention a été signée en Août, le protocole à l'automne et la cession définitive a eu lieu le 8 février, soit 9 mois après ma première rencontre avec les cédants.

Quelles valeurs ajoutées attribuez vous à la prestation d'Althéo ?

J'ai eu l'occasion d'être mis en relation avec des cédants qui étaient clairement sur le marché caché de la reprise et auxquels je n'aurais pas eu accès sans Althéo.

Je n'ai d'ailleurs jamais eu de concurrent pendant les négociations avec Oise Etudes industrielles.

Thierry Lamarque a été à mes côtés tout au long de mon projet. Il m'a ouvert son carnet d'adresses, mis en relation avec l'avocat et l'expert comptable qui m'ont accompagné. Il a également bâti à mes côtés un montage financier sophistiqué comprenant une dette sénior, un crédit vendeur, 2 prêts d'honneur (je suis Lauréat 2010 du Réseau Entreprendre et de Oise Sud Initiative), OSEO (contre-garantie et Contrat de Développement Transmission).

Je suis donc très heureux d'être devenu entrepreneur en 1 an et d'avoir acheté une société conforme au cahier des charges de départ.

Contact presse:

ALTHEO

Martine Story

Tél: 01 58 01 12 22 – 06 60 12 22 75

Fax : 01 58 01 12 30

E-mail : martine.story@altheo.com

Site : www.altheo.com

