

Success Story

Mai 2006



Philippe Commergnat Président de Artmenui Déco

« Je m'intéressais depuis plusieurs mois à la reprise d'entreprise sans réel succès. En Juin 2005, l'un de mes amis me parla de la méthodologie originale mise en œuvre par **Althéo**.

Convaincu qu'une telle expertise pouvait accélérer ma recherche et crédibiliser mon approche auprès des chefs d'entreprises, j'ai décidé de mandater **Althéo** pour m'accompagner dans mon projet.

Ayant occupé des fonctions transversales dans divers secteurs d'activités, le premier travail mené conjointement avec **Althéo** a consisté à cadrer précisément mon projet, et à définir le type d'entreprises que je pouvais capter, les secteurs dans lesquels j'avais une expertise, mais également les activités pour lesquelles j'avais une réelle attirance.

Le travail de sélection et les arbitrages ont été plus longs que ce que je pensais. Cette étape menée à bien, les consultants d'**Althéo** ont commencé leur travail d'approche directe de cibles.

Très rapidement, j'ai reçu des dossiers à étudier.

Je suis alors passé d'une démarche opportuniste à une démarche réellement ciblée. J'ai rencontré plusieurs cédants, accompagné par Thierry Lamarque, lorsque je le jugeais utile.

Dans la deuxième partie de la mission, j'ai eu un coup de cœur pour une entreprise de menuiserie, disposant d'un modèle économique tout à fait pertinent et d'une structure me permettant d'intégrer une filière dans laquelle je n'avais pas encore d'expertise.

Althéo a travaillé à mes côtés sur la faisabilité du projet, lors des différentes phases de négociation et lors de la recherche de financement.

C'est ainsi qu'après quelques turbulences, **j'ai finalisé en 8 mois le rachat de la société Art Menui Déco** en Janvier 2006, dans un domaine qui me passionne. »

Contact presse :

ALTHEO

Martine Story

Tél : 01 58 01 12 22 – 06 60 12 22 75

Fax : 01 58 01 12 30

E-mail : martine.story@altheo.com

Site : www.altheo.com