

« Nous venons de finaliser l'acquisition d'Adentis, société de services en informatique industrielle de 40 personnes »



Geoffrey Gaullier & Olivier Crastre

Dirigeants d'EMC

<u>Société :</u>	A DENTIS
<u>Activité :</u>	Informatique industrielle
<u>Localisation :</u>	Sèvres (92)
<u>CA :</u>	3,3 M€
<u>Effectif :</u>	40 personnes

Pourquoi avez-vous initié un projet de reprise d'entreprise ?

Nous avons repris la société EMC, alors en liquidation, en 2003. Nous nous sommes employés à redévelopper cette entreprise, spécialiste du développement de systèmes de contrôle pour l'automobile. 8 ans plus tard, EMC pèse 15 M€ de CA et nous employons plus de 200 collaborateurs. Il y a quelques mois, nous avons souhaité initier une démarche de croissance externe pour diversifier notre portefeuille clients et réduire ainsi la part de notre activité dans l'automobile. Nous avons alors mandaté Althéo pour nous accompagner sur notre projet de diversification.

Quel type de société souhaitiez vous acquérir ?

Nous souhaitions approcher des entreprises présentant un CA compris entre 1 et 7 M€ basées à Paris, Toulouse ou en Rhône-Alpes. Nous cherchions à faire l'acquisition d'une entreprise implantée hors du secteur automobile et œuvrant dans les domaines mécatronique, automatique, asservissement, électronique embarquée, informatique industrielle, contrôle-commande.

Quelles ont été les grandes étapes de votre processus d'acquisition ?

Après avoir exposé notre cahier des charges aux équipes Althéo, nous avons finalisé la liste des entreprises répondant à nos critères de sélection, soit une centaine de sociétés.

Les consultants d'Althéo nous ont alors mis en relation avec une dizaine de cédants prêts à nous rencontrer.

Nous avons rapidement identifié que la société Adentis, spécialiste de l'informatique industrielle présentait des caractéristiques intéressantes en termes de compétences techniques et de secteurs d'activités (télécom, transport, défense, aéronautique). Nos négociations se sont conclues par un closing en juin 2011.

Quelles valeurs ajoutées attribuez vous à la prestation d'Althéo ?

Althéo a été à nos côtés en amont sur le sourcing et nous a mis en relation, comme prévu, avec 10 cibles potentielles.

Thierry Lamarque nous a par la suite accompagné dans l'analyse et la valorisation d'Adentis qui présentait une configuration complexe, puisque plusieurs associés étaient présents au capital et que certains souhaitaient y rester. Par ailleurs, l'entreprise possédait une filiale en cours de dissolution.

Ce dossier était intermédié ; nous avons donc été mis en concurrence par le cabinet d'intermédiation. Thierry a été notre conseil lors des phases délicates de négociation; il a également fluidifié et facilité la relation avec l'intermédiaire et les cédants.

Nous sommes heureux d'avoir mené à bien cette opération de croissance externe avec l'aide d'Althéo et poursuivons le développement d'EMC.

Contact presse:

ALTHEO

Martine Story

Tél: 01 58 01 12 22 – 06 60 12 22 75

Fax : 01 58 01 12 30

E-mail : martine.story@altheo.com

Site : www.altheo.com

