

Reprise d'entreprise

Une structure originale d'accompagnement des repreneurs

De plus en plus de cadres sont attirés par la reprise d'entreprise. Althéo, spécialiste du conseil repreneurs, accompagne ces futurs chefs d'entreprises dans un processus long et complexe.

Leader de l'accompagnement de repreneurs

Leader du conseil en reprise d'entreprise, **Althéo** accompagne les repreneurs tout au long de leur projet de reprise.

Ce processus se décline en trois grandes étapes :

- Validation et cadrage du projet,
- Recherche et approche de cibles,
- Accompagnement opérationnel.

« Fort de 50 missions annuelles de recherche de cibles et d'accompagnement menées aussi bien pour le compte des repreneurs individuels que de sociétés, nous avons acquis une expertise unique sur le marché de la reprise d'entreprise » explique Thierry Lamarque, Président d'**Althéo**.

Chasseur de cibles

Les dossiers de reprises d'entreprise de qualité sont rares, c'est pourquoi **Althéo** a développé une méthodologie originale de recherche, de sélection et d'approche directe de chefs d'entreprises, selon un modèle inspiré de la chasse de têtes.

« Nous donnons accès à nos clients au marché caché de la reprise, là où se trouvent les dossiers réellement exploitables, ceux que ne sont pas sur la place publique » explique Martine Story, Directeur Général d'**Althéo**, ancien chasseur de tête.

L'obligation de résultats Althéo

Althéo s'engage à fournir à ses clients **un minimum de 10 dossiers** d'entreprises à reprendre, en totale adéquation avec leur cahier des charges (secteurs d'activité, effectif, localisation, ratios de rentabilité,...). Il s'agit là de la matière première indispensable à la réussite d'un projet de reprise d'entreprise.

Une fois les dossiers validés, **Althéo** entre alors dans une phase d'accompagnement opérationnel au côté du repreneur.

Ce processus comprend les étapes d'analyse stratégique, de calculs de valorisation, de stratégie de négociation, d'accompagnement lors des entretiens, d'assistance à la réalisation du business plan et de recherche de financement.

« Plus qu'un fournisseur, nous sommes le véritable partenaire de nos clients, leur ambassadeur auprès des chefs d'entreprise, et des professionnels du secteur. Notre mission consiste à accélérer, professionnaliser et crédibiliser le processus d'acquisition du repreneur » explique Thierry Lamarque.

Accélérateur de succès

L'engagement est clair, réduire d'un an le temps de réalisation du projet.

Reconnu pour son professionnalisme, **Althéo** s'est également imposé auprès des entreprises qui souhaitent se développer par croissance externe ainsi qu'auprès des fonds d'investissements, en permanence à la recherche d'opérations de LBO (Leverage Buy Out).

Outplaceur spécialisé

Fort d'une compétence unique, **Althéo** est régulièrement sollicité par les DRH de grands groupes internationaux, lorsque ceux-ci sont amenés à gérer le départ de cadres porteurs d'un projet de reprise d'entreprise.

Althéo intervient alors avec une offre tout à fait originale d'**Outplaceur Spécialisé**.

Contact presse :

ALTHEO

Martine Story

Tél : 01 58 01 12 22 – 06 60 12 22 75

Fax : 01 58 01 12 30

E-mail : martine.story@altheo.com

Site : www.altheo.com

Photo des dirigeants disponible sur demande