

ALTHEO : Formation, conseil et accompagnement en reprise d'entreprise



ALTHEO accompagne la reprise d'AES ENVIRONNEMENT par JUAN DE RADIGUES en 5 mois

Février 2018



Juan de RADIGUES
Repreneur
d'AES ENVIRONNEMENT

www.geothermie.com

CA : 10 000 K€
Effectif : 52 personnes
Localisation : La Chapelle
Heulin (44)

AES

Créée en 1996, AES ENVIRONNEMENT, conçoit et installe des systèmes de chauffage par géothermie, aérothermie, solaire ou gaz. AES ENVIRONNEMENT est spécialisé dans la réalisation de **solutions éco-responsables** pour le chauffage et le rafraîchissement de maisons individuelles. En 20 ans AES est devenu le plus important installateur de pompes à chaleur dans ce secteur en France. Spécialiste reconnue, l'entreprise maîtrise l'ensemble de la prestation, de la pose à la mise en service, et assure l'entretien et le SAV via sa filiale AES ASSISTANCE.

JUAN DE RADIGUES

Ingénieur en électronique et diplômé d'un MBA de Chicago, Juan a réalisé l'ensemble de son parcours salarial au sein d'un grand groupe pétrolier à l'international. Fort d'une expérience de gestion d'entités employant de 50 à 2000 personnes dans des pays difficiles, il cherchait à mener à bien un projet entrepreneurial. D'origine belge, il souhaitait faire l'acquisition d'une entreprise dans le secteur industriel ou des énergies renouvelables de préférence sur la façade Atlantique.

ALTHEO

En mars 2017, Juan suit le cursus de formation à la reprise d'entreprise d'ALTHEO. Deux mois plus tard, en mai 2017, il mandate ALTHEO pour l'accompagner dans son projet de reprise. Une centaine de cibles sont rapidement identifiées et validées par le repreneur. Les équipes d'ALTHEO démarrent leur travail de sourcing et approchent l'entreprise AES mais le cédant est déjà très avancé avec un autre repreneur individuel. JUAN rencontre les dirigeants et c'est un coup de coeur réciproque. Il faut alors aller très vite pour prendre le concurrent de vitesse. Grâce à la réactivité d'ALTHEO et de l'avocat de JUAN, rencontré pendant la formation, une lettre d'intention est signée en 2 semaines permettant à JUAN d'obtenir l'exclusivité de négociation. C'est ainsi que l'opération a été réalisée en l'espace de 5 mois. Une véritable prouesse, compte tenu de la taille de l'entreprise.