

Reprise d'entreprise - Success Story

Althéo est spécialisée dans le conseil et l'accompagnement à la reprise d'entreprise.

Althéo intervient auprès de repreneurs individuels, de PME, ainsi qu'auprès de DRH amenés à se séparer de cadres porteurs de projets de reprise.

Arts Programme Magazine

Magazine dédié à l'actualité des musées et des expositions



La cédante

Valérie Guérend – 38 ans

Quel est le contexte de la cession d'Arts Programme ?

J'ai créé Arts programme il y a 13 ans.

Je suis alors partie du constat qu'il n'existait pas de guide des musées et des expositions, et que dans les publications dédiées à l'art, l'information était très fragmentée.

Arts Programme a trouvé sa place dans le paysage média / presse avec un tirage à 50 000 exemplaires, une couverture nationale et un nombre d'abonnés toujours croissant.

Arts Programme est également devenu un acteur de référence de l'univers artistique avec des partenariats noués avec les plus grands musées de France.

Ce sont des motifs personnels qui m'ont amenés à envisager la cession du magazine en 2004.

Comment s'est déroulé le processus de cession ?

Les choses ont été plus rapides que ce que j'imaginai.

J'ai très vite été en contact avec une dizaine d'acheteurs potentiels. J'ai choisi de rencontrer six d'entre eux.

Mon objectif était clair, j'étais à la recherche d'un repreneur qui devait assurer la pérennité du magazine, qui allait poursuivre l'aventure dans le même esprit que celui que j'avais créé, un repreneur à qui j'allais pouvoir confier mon « bébé » en toute sérénité.

Dès le premier entretien avec Max, en juin 2004, j'ai eu un excellent feeling, j'ai tout de suite été en confiance.

J'ai par la suite été séduite par sa personnalité et sa passion de l'univers artistique.

Nous partageons la même vision de l'avenir d'Arts Programme et c'est pour moi un point fondamental.

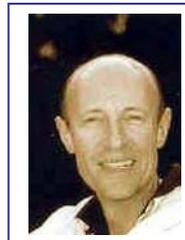
Bien au-delà d'une transaction financière, j'ai trouvé un successeur à qui je puisse passer le relais en toute confiance.

Les choses se sont déroulées rapidement avec la signature d'un protocole fin septembre, la cession définitive a eu lieu début décembre.

D'un point de vue opérationnel, il est prévu que j'accompagne Max pendant quelques mois afin d'effectuer une transition dans les meilleures conditions.

Le repreneur

Max Maniglier – 50 ans



Quel était votre projet de reprise?

Après plusieurs années passées à la tête de l'entreprise familiale, j'ai eu l'envie de me remettre en question, de repartir sur un nouveau challenge.

Mon projet s'est structuré autour de 3 axes de recherche :

Le domaine automobile, une passion de toujours.

Le secteur média / presse une activité connexe à celle que j'exerçais.

L'univers artistique qui, par goût personnel, m'attire fortement.

Comment êtes vous entré en contact avec Valérie Guérend ?

J'ai rencontré Valérie Guérend par l'intermédiaire de mon conseil **Althéo** à qui j'avais confié une mission de recherche de cibles et d'accompagnement à la reprise.

J'ai tout de suite eu un réel coup de cœur pour ce magazine qui allie le média /presse et l'univers artistique.

Quelles ont été les grandes étapes clés du processus de reprise

La première étape a consisté avec **Althéo** à formaliser, structurer et valider mon projet. Puis très rapidement, après quelques semaines, **Althéo** a commencé à « m'alimenter » en dossiers de reprise.

Dès le mois de juin dernier, j'ai eu l'occasion de travailler sur le dossier Arts Programme.

Althéo m'a alors accompagné sur les différentes étapes de cette reprise : étude du dossier, valorisation, accompagnement lors des phases de négociation, mise en relation avec un avocat d'affaires pour les aspects juridiques.

C'est ainsi que nous avons finalisé la signature du protocole en octobre et le closing le 1^{er} décembre dernier.

Que reprenez vous de cette expérience de reprise

Le fait d'être accompagné dans cette aventure par un professionnel a été pour moi un réel atout, un gain de temps et d'efficacité.

Je n'aurais sans doute pas eu accès à Arts Programme sans **Althéo**.

J'ai également évité bien des pièges qui guettent les repreneurs (risque d'essoufflement, mauvais cadrage du projet, perte d'objectivité, ...).

Althéo m'a clairement permis d'accélérer mon processus de reprise.

Accélérateur de succès



17, quai de Grenelle . 75015 Paris
Téléphone : 01 58 01 12 20 - Fax : 01 58 01 12 30
Contact@altheo.com . www.altheo.com