

## « Althéo accompagne Benoît Laurent dans la reprise de la société COMEP »



<b><u>Société :</u></b>	<b>COMEP</b>
<b><u>Activité :</u></b>	Mécanique de précision, Chaudronnerie, Tôlerie
<b><u>Localisation :</u></b>	Blincourt - Picardie
<b><u>CA :</u></b>	1,5 M€
<b><u>Effectif :</u></b>	11 personnes

### Dans quelles circonstances avez vous initié un projet de reprise d'entreprise ?

Mon parcours dans le salariat s'est déroulé dans le domaine de la mécanique industrielle (vérins hydrauliques, cylindres industriels, ...). J'ai exercé des fonctions tout à la fois techniques, en tant que responsable de production, et commerciales.

A 50 ans, j'ai souhaité concrétiser un projet entrepreneurial et mener à bien une reprise de PMI.

Pour cela je me suis adjoint en 2011 les services de sourcing et d'accompagnement d'Althéo.

### Quel était le cadrage de votre projet de reprise ?

Fort d'un profil de type « Pure player », avec 30 années passées dans la mécanique, j'ai choisi, encouragé par mon conseil, de concentrer ma recherche sur des sociétés de ce secteur.

J'ai ciblé des entreprises basées en Ile de France, présentant un CA compris entre 700 K€ et 3 M€. J'ai ouvert le champ des applications à la fabrication, au négoce ainsi qu'à la réparation.

## **Comment s'est déroulé votre parcours de repreneur ?**

Plus de 600 entreprises répondaient aux critères de mon cahier des charges. J'en ai sélectionné 220.

Althéo s'est alors chargé d'entrer en contact avec les dirigeants de ces différentes sociétés pour détecter les projets de transmission.

J'ai ainsi eu l'occasion de rencontrer près de 20 chefs d'entreprises prêts à initier des pourparlers avec moi.

Parmi ces entreprises figurait la société COMEP.

Ma connaissance du secteur d'activité ainsi que mon expérience de la PME ont bien sûr facilité mes relations avec les cédants, mais aussi avec mes partenaires financiers :

- Les banques.
- OSEO, j'ai en effet bénéficié du Contrat de Développement Transmission et de la contre-garantie d'OSEO.
- Le Réseau Entreprendre, puisque je suis lauréat du Réseau Entreprendre Picardie.

## **Pouvez-vous nous parler de COMEP ?**

COMEP est une société d'étude et de fabrication de machines industrielles de manutention, de systèmes automatisés de transfert, d'équipements métallurgiques, de dispositifs d'empilage.

La société intervient également lors des étapes de mise en service, de maintenance et d'entretien.

L'entreprise dispose d'un large portefeuille de grands comptes dans les secteurs de la métallurgie, de l'automobile, des biens d'équipements et de la cosmétique.

Grâce à ma connaissance du secteur, j'ai d'ores et déjà identifié de nombreux axes de développements commerciaux.

## **Quelles valeurs ajoutées attribuez vous à la prestation d'Althéo ?**

Althéo a rempli en tous points le contrat passé ensemble.

En premier lieu le processus de sourcing m'a permis d'entrer rapidement en contact avec une vingtaine de cédants dans mon secteur d'activité.

Sur la partie accompagnement, Althéo a été à mes côtés tout au long du processus d'acquisition.

Thierry Lamarque a réalisé l'analyse des dossiers, leur valorisation et le montage financier de l'opération. Il m'a accompagné sur le terrain lors des négociations avec les cédants.

Il m'a ouvert son carnet d'adresses, mis en relation avec mon expert comptable, mon avocat d'affaire, OSEO, le réseau entreprendre, un certain nombre de banquiers.

J'ai trouvé chez Althéo une équipe professionnelle, compétente et disponible.

**Contact presse :**

**ALTHEO**

Martine Story

Tél. : 01 58 01 12 22 – 06 60 12 22 75

E-mail : [martine.story@altheo.com](mailto:martine.story@altheo.com) - Site : [www.altheo.com](http://www.altheo.com)

