

Jean-Marie MICHEAUX, 49 ans.

« Je viens de racheter une entreprise en 9 mois. J'étais seul à négocier avec le cédant ».

Société : Dilitrans
CA : 2700 K€
Effectif : 45 personnes
Activité : Courses urgentes, transport express

« Diplômé de l'ESC Reims, puis devenu expert comptable, j'ai exercé des fonctions d'auditeur puis de Directeur Financier dans des entreprises internationales.

Doté d'un tempérament entrepreneurial, je souhaitais changer de vie et réorienter ma carrière vers un projet de reprise d'entreprise.

C'est ainsi qu'en décembre dernier, j'ai suivi une formation à la reprise d'entreprise organisée par la CCI de Paris.

J'y ai fait la connaissance de Thierry Lamarque qui intervenait sur les stratégies de reprise.

En janvier 2006, j'ai décidé de mandater Althéo, pour m'épauler sur mon projet et en particulier sur la phase décisive de recherche de dossiers.

3 secteurs d'activités m'intéressaient : celui du transport, que je connaissais particulièrement bien de par mon expérience professionnelle, mais également ceux de l'industrie agro-alimentaire et de l'agencement de bureaux et de magasins.

Avec les dirigeants d'Althéo, nous avons précisé le cahier des charges de mon projet (localisation, CA, effectif, rentabilité,...).

J'ai alors mené avec Althéo un travail de ciblage pour affiner ma sélection d'entreprises à approcher.

Une fois cette étape menée à bien, les consultants d'Althéo ont pris en charge le travail d'approche directe des entreprises sélectionnées.

Au total, j'ai reçu 8 dossiers à étudier. Plus que la quantité, la qualité m'importait. Le premier d'entre eux fut le bon.

Il s'agissait d'une entreprise de courses urgentes et de transport express, Dilitrans, dont je viens de finaliser l'acquisition.

J'ai mené toutes les négociations seul, sans concurrent.

Contacté par Althéo, le cédant s'apprêtait à mandater un cabinet pour vendre son entreprise.

Sans l'intervention d'Althéo en amont, j'aurais peut être eu accès à ce dossier, une fois un cabinet mandaté, mais dans ce cas je me serais très probablement trouvé face à de nombreux concurrents, et à une éventuelle « vente aux enchères ».

En matière de reprise d'entreprise comme dans bien d'autres domaines, les pépites se trouvent bien sur le marché caché».

Contact presse :

ALTHEO

Martine Story

Tél : 01 58 01 12 22 – 06 60 12 22 75

Fax : 01 58 01 12 30

E-mail : martine.story@altheo.com

Site : www.altheo.com