

« Je viens de finaliser l'acquisition d'une école de langue »

E.L.F.E.

Pierre L.

<u>Société :</u>	Ecole de Langue Française pour Etrangers
<u>Activité :</u>	Formation linguistique
<u>Localisation :</u>	Paris
<u>CA :</u>	800 K€

Pourquoi avez-vous initié un projet de reprise d'entreprise ?

Diplômé de Sciences-Po Paris, titulaire d'un MBA et d'un Doctorat en Sciences de gestion, j'ai exercé des fonctions de Direction Générale dans le domaine de la formation professionnelle. A 34 ans et toujours en poste, j'ai décidé d'initier un projet de reprise d'entreprise.

Conscient de la difficulté de mener en parallèle mes responsabilités professionnelles et mon projet entrepreneurial, j'ai mandaté Althéo début 2010 pour m'aider dans mes recherches.

Quel type de société souhaitiez vous acquérir ?

Compte tenu de mon parcours professionnel dans la formation, et par conséquent de ma légitimité dans le secteur, j'ai ciblé principalement des entreprises de formation, d'une taille compatible avec mon apport personnel et mon souhait d'être majoritaire. J'ai également sélectionné, par appétence, des cibles dans le domaine de l'édition.

Quelles ont été les grandes étapes de votre processus d'acquisition ?

En janvier 2010, j'ai validé mon projet avec Althéo. Nous avons alors identifié les entreprises répondant à mes critères, soit près de 4000 cibles. J'ai effectué un important travail de sélection pour en retenir près de 300.

Les équipes d'Althéo sont entrées en contact avec les dirigeants de ces sociétés, et en 3 mois j'ai reçu 14 dossiers à étudier.

Sur les conseils d'Althéo, j'ai rencontré chacun des cédants.

A l'issue de ces rencontres, j'ai établi une short list de trois sociétés (deux dans le domaine de l'édition, une dans celui de la formation).

En définitive, mon choix s'est porté sur la société ELFE, Ecole de Langue Française pour Etrangers. J'ai été séduit par un modèle économique atypique consistant à former des étrangers à notre langue.

L'entreprise existe depuis plus de 20 ans et bénéficie d'une excellente image de marque. Ma parfaite connaissance du secteur de la formation a été un atout dans mes relations avec les cédants.

Quelles valeurs ajoutées attribuez vous à la prestation d'Althéo ?

Grâce à Althéo j'ai pu mener à bien mon projet de reprise tout en exerçant mon activité professionnelle.

J'ai rencontré des cédants sur le marché caché, auxquels je n'aurais pas eu accès sans l'intervention d'Althéo. Dans la plupart des cas j'ai été seul à négocier, sans concurrent.

Je suis donc ravi d'avoir finalisé la reprise d'ELFE, société valorisant un certain art de vivre à la française et qui dispose d'un fort potentiel de développement et qui devrait constituer la première acquisition d'un build up dans le domaine de la formation.

Contact presse:

ALTHEO

Martine Story

Tél: 01 58 01 12 22 – 06 60 12 22 75

Fax : 01 58 01 12 30

E-mail : martine.story@altheo.com

Site : www.altheo.com

