

« J'ai repris en moins de 6 mois une société de ravalement et d'isolation thermique »



Vincent THOLLON
PDG de JPB Façades

Société cible : JPB Façades
Activité : Travaux de ravalement, isolation thermique
Localisation : Décines (69)
CA : 1,3 M€

Pourquoi avez-vous initié un projet de reprise d'entreprise ?

Ingénieur Mécanicien et titulaire d'un master en administration des entreprises, j'ai effectué l'intégralité de mon parcours salarial chez EDF, à des fonctions techniques puis de management commercial.

Fin 2009, toujours en poste, j'ai souhaité initier une reconversion professionnelle, sortir du salariat pour me lancer dans un projet de reprise d'entreprise. C'est ainsi que fin décembre j'ai mandaté Althéo sur une mission de recherche de cibles et d'accompagnement.

Quel type de société souhaitiez vous acquérir ?

Compte tenu de mon background technique et des enjeux dans le domaine de la rénovation des bâtiments et particulièrement au niveau isolation thermique, j'ai souhaité cibler des entreprises des secteurs isolation et plâtrerie.

Mon ciblage géographique était centré sur la région lyonnaise, et la taille d'entreprises inférieure à 2M€ de CA.

J'ai défini avec Althéo une sélection de 300 entreprises à contacter.

Quelles ont été les grandes étapes de votre processus d'acquisition ?

Dès début janvier, soit quelques semaines après le lancement de la mission, j'ai reçu des premiers dossiers à étudier. Au total Althéo m'a mis en relation avec une dizaine de chefs d'entreprises.

Le premier dossier était celui de JPB Façades. J'ai très rapidement rencontré le dirigeant qui envisageait de partir à la retraite. Sa société m'a immédiatement intéressé par la qualité et la fidélité de sa clientèle, la stabilité de ses équipes et ses ratios de gestion.

Nous avons rapidement trouvé un terrain d'entente avec le cédant.

Goulven Deregnaucourt, Directeur Associé d'Althéo Lyon a été à mes côtés tout au long du processus d'acquisition, lors des phases de valorisation, de négociation et de recherche de financement. En parallèle à ces négociations et sur les conseils d'Althéo j'ai également rencontré les autres chefs d'entreprises.

Le closing a eu lieu avec JPB Façades le 5 juillet soit moins de 6 mois après ma première rencontre avec le cédant.

Ce dernier va m'accompagner quelques mois, et son épouse va continuer à travailler à mes côtés.

Quelles valeurs ajoutées attribuez vous à la prestation d'Althéo ?

A aucun moment dans mon processus de reprise je n'ai douté du résultat. J'étais convaincu dès le départ de la réussite de mon projet. Je suis donc ravi d'avoir mené cette reprise en moins de 6 mois, avec l'aide d'Althéo aussi bien sur la partie sourcing qu'en termes d'accompagnement jusqu'au closing de l'opération.

Parmi les contacts communiqués par Althéo figure déjà une entreprise avec laquelle j'envisage éventuellement de mener une première opération de croissance externe d'ici quelques mois.

Contact presse :

ALTHEO

Martine Story

Tél : 01 58 01 12 22 – 06 60 12 22 75

Fax : 01 58 01 12 30

E-mail : martine.story@altheo.com

Site : www.altheo.com

