

Eric Vandelet
Président Directeur Général de Matlev

« « J'ai pris les rennes de l'entreprise Matlev au mois d'avril 2005 au terme d'un véritable parcours du combattant.

Après un parcours de créateur d'entreprise, et de directeur d'usine, j'ai démissionné avec comme objectif de racheter une entreprise industrielle.

Les informations parues dans la presse spécialisée me laissaient croire que ce serait une formalité.

Pour cela, je me suis inscrit au CRA et ai intégré un groupe de repreneurs.

J'ai rencontré de nombreux intermédiaires, étudié près de 100 dossiers qui n'ont pas débouché,

J'ai également mené mes propres actions de mailing en direction de cibles potentielles, sans réel succès. J'ai également étudié beaucoup de dossiers avec un autre repreneur au profil complémentaire au mien, mais nous n'avons rien trouvé, sauf une amitié réciproque !

C'est ainsi qu'en mai 2004, après 1 an de recherches infructueuses, j'ai décidé de mandater Althéo pour une mission de recherches de cibles et d'accompagnement de 6 mois.

Mon projet bien cadré, nous avons établi une stratégie de recherche.

Très vite, j'ai eu un coup de cœur pour un dossier dans le domaine du textile technique. Malheureusement, après plusieurs entretiens avec le chef d'entreprise, et faute d'un accord équilibré, j'ai rompu les négociations.

C'est alors qu'Althéo m'a mis sur la piste de Matlev, société de fabrication de matériel de levage de 30 personnes.

J'ai eu le sentiment que j'avais cette fois « Le » bon dossier entre les mains.

J'ai donc étudié l'affaire avec Althéo, et mené les négociations. 6 mois après le premier contact avec le cédant, je signai le protocole d'accord.

Le contrat d'Althéo était donc rempli. »

Contact presse :

ALTHEO

Martine Story

Tél : 01 58 01 12 22 – 06 60 12 22 75

Fax : 01 58 01 12 30

E-mail : martine.story@altheo.com

Site : www.altheo.com