

Octobre 2013

« Grâce à ALTHEO, je viens de boucler une opération de croissance externe en moins de 5 mois »



Marc Hofer
PDG du groupe NEXTIM

<u>Société :</u>	MYRIAM PAYSAGES
<u>Activité :</u>	Aménagement d'espaces verts
<u>Localisation :</u>	Torcy
<u>CA :</u>	800 K€
<u>Effectif :</u>	8 personnes
<u>Site :</u>	www.myriampaysages.com

Dans quelles circonstances avez-vous initié un projet de reprise d'entreprise ?

Dirigeant du groupe NEXTIM, spécialiste du recrutement et de l'intérim à destination des secteurs hôtellerie / restauration et communication / publicité, j'ai souhaité initier une démarche de diversification de mes activités.

En 2008, j'avais déjà repris une entreprise grâce à ALTHEO. J'avais apprécié le sérieux de la démarche ainsi que la disponibilité des équipes. C'est donc tout naturellement que j'ai mandaté ALTHEO fin 2012 pour accompagner dans mon nouveau projet de croissance externe.

Quel était le cadrage de votre projet de reprise ?

Mon projet de diversification consistait à acheter une entreprise dans le domaine de l'aménagement des espaces verts. Une PME implantée en Ile de France.

Comment s'est déroulé votre parcours de repreneur ?

Grâce au savoir-faire d'ALTHEO, j'ai très rapidement eu l'occasion de rencontrer des chefs d'entreprises prêts à initier des pourparlers avec moi. Très vite, j'ai choisi de concentrer mes négociations sur le dossier MYRIAM PAYSAGES.

Pouvez-vous nous parler de l'entreprise que vous rachetez

MYRIAM PAYSAGES est une société de création et d'aménagement d'espaces paysagers qui développe également une activité d'élagage.

Reconnue pour la qualité de son travail, l'entreprise existe depuis plus de 20 ans, et dispose de clients fidèles et d'un portefeuille équilibré. Agé de 53 ans, le dirigeant souhaitait vendre la société pour des motifs personnels, mais n'avait pas initié de démarche active de cession. C'est l'approche d'ALTHEO qui a suscité son intérêt. Nous avons établi un échange franc et direct et sommes rapidement tombés d'accord sur les termes de la transaction.

Quelles valeurs ajoutées attribuez vous à la prestation d'ALTHEO ?

J'ai retrouvé chez ALTHEO ce qui avait fait le succès d'une première opération de croissance externe menée ensemble en 2008, à savoir une méthodologie rigoureuse, le respect des engagements et la réactivité de toute l'équipe.

Contact presse :

ALTHEO

Martine Story

Tél. : 01 58 01 12 22 – 06 60 12 22 75

E-mail : martine.story@altheo.com - Site : www.altheo.com

