

3

REPRENDRE UNE CONFISERIE CENTENAIRE

Pascal Zundel

REPREND LA CONFISERIE FAMILIALE BONBONS BARNIER GRÂCE À L'ENTREMISE D'ALTHÉO

Pour reprendre une confiserie familiale centenaire, les limiers d'Althéo sont allés chercher un publicitaire expérimenté, rompu aux stratégies marketing des plus grands groupes agroalimentaires français.



Pour succéder à 4 générations de dirigeants d'une même famille, mieux vaut avoir le profil du... repreneur idéal ! Lorsqu'ils sont approchés par les limiers d'Althéo courant 2016 pour savoir s'ils seraient vendeurs de la confiserie familiale plus que centenaire, les dirigeants, deux frères, n'en sont qu'aux prémises de leur réflexion sur la transmission de leur affaire. Tou-

tefois, ils ont une idée bien arrêtée quant au portrait robot de l'impétrant : le repreneur idéal doit être expérimenté, engagé et passionné et apte à poursuivre une aventure démarrée en 1885 et développée depuis par la même famille. Des exigences qui correspondent bien au profil et aux états de service de **Pascal Zundel**, le repreneur accompagné par l'équipe de Thierry Lamarque. Diplômé de Sciences Po Paris et de l'Insead, ce dernier a pour lui un parcours de publicitaire de 30 ans chez Havas puis Publicis pour le compte de grandes marques de l'agroalimentaire et à l'international. Des compétences qu'il sait pouvoir immédiatement mettre à profit pour promouvoir les gammes de produits - bonbons, sucettes, caramels - de l'entreprise familiale et artisanale en France et à l'export. Si sa connaissance de l'agroalimentaire et sa vision stratégique sur le développement de l'entreprise ont été des préalables indispensables pour mettre en confiance les deux frères, comme toujours, c'est la très bonne entente entre les trois hommes qui va définitivement sceller le sort de l'entreprise

familiale. Signe qui ne trompe pas, il faudra moins d'un an à Pascal Zundel entre le premier entretien avec les dirigeants et le closing pour mener à bien son projet de reprise. Il faut dire qu'à l'issue du sourcing qui a permis d'identifier 13 dossiers d'entreprises à céder, Pascal Zundel a pu s'appuyer sur les compétences d'Althéo à toutes les étapes de son processus de reprise, de la valorisation à la recherche de financement en passant par la négociation et la coordination des conseils.