

SUCCESS STORY

Le chasseur de cibles Althéo signe 2 belles reprises de PME industrielles

Pendant l'été, le cabinet Althéo de Thierry Lamarque a permis à deux repreneurs individuels de trouver chaussure à leur pied dans deux secteurs de niche de l'industrie, la métallerie et le travail des métaux précieux. La preuve que des repreneurs personnes physiques, pour peu qu'ils aient le bon pedigree et que la cible ne soit pas trop grosse, peuvent tirer leur épingle du jeu et damer le pion à des acheteurs personnes morales.

« GRÂCE À ALTHÉO, J'AI REPRIS UNE ENTREPRISE DE 3,5 MEUROS DE CA »



Fort d'une double formation technique et de gestion, Sébastien Caillau a occupé des fonctions de direction industrielle avec la responsabilité de 6 sites de production dans le secteur de la transformation des métaux. Son expérience entrepreneuriale dans le domaine de la performance industrielle l'avait également mis sur le chemin de la reprise d'une entreprise. Encore en poste lorsqu'il a mandaté Althéo, il ciblait des entreprises industrielles de 1 à 5 Meuros et basées dans la Somme. Grâce au sourcing des limiers d'Althéo, il a pu rencontrer rapidement une dizaine de cédants sur le marché caché de la reprise et son choix s'est porté sur la société Métallerie 2000 basée à Moreuil (80) et réalisant 3,4 Meuros de CA avec 25 personnes. Une cible qui correspondait en tout point à sa feuille de cadrage et pour laquelle il était parfaitement légitime.

Son expérience professionnelle a pleinement rassuré le cédant qui ne voulait vendre qu'à un repreneur issu du secteur. Créée en 1998, Métallerie 2000 est spécialisée dans la conception, fabrication et pose de structures métalliques sur mesure pour l'industrie et le bâtiment. Disposant d'un bureau d'études intégré, l'entreprise a pour clients des grands comptes dans les domaines agroalimentaire, chimie, pharmacie et industrie.

« GRÂCE À ALTHÉO, J'AI REPRIS UN SAVOIR-FAIRE INDUSTRIEL CENTENAIRE »



Denis Guilloux a réalisé un premier parcours au sein de grands groupes de l'industrie automobile, des services numériques et de l'agroalimentaire avant d'exercer une activité de conseil pendant 12 ans, notamment dans les achats et la supply chain. Une double culture qu'il souhaitait mettre à profit dans le cadre de l'acquisition d'une PME à connotation industrielle, sur un marché de niche et en Ile de France. C'est sur la base de ce cahier des charges que les équipes de Thierry Lamarque se sont mises en chasse du mouton à cinq pattes. Après avoir étudié une dizaine de cibles, le choix de Denis Guilloux s'est porté sur les Etablissements Desbourdes pour son savoir faire technique et son potentiel de développement dans l'industrie. Réalisant 1,5 Meuros avec 10 personnes, l'entreprise parisienne est spécialisée dans le traitement de surface par électrolyse et travaille les métaux précieux dont l'or et l'argent.

Fort d'un savoir particulier fruit de plus de 100 ans d'expérience, elle est bien implantée dans l'univers du luxe et de la décoration avec une clientèle fidèle dans la bijouterie et la haute couture et chez les brodeurs, architectes et fabricants de luminaires.