

## À LA UNE DOSSIER SPÉCIAL TRANSFAIR

# MARCHÉ CACHÉ

# Ils trouvent leur bonheur grâce aux chasseurs de cibles d'Althéo

Des reprises réalisées en moins d'un an avec des repreneurs issus du métier de la cible ou un serial entrepreneur. Pour les limiers d'Althéo, la crédibilité du repreneur – qu'elle vienne de sa connaissance du métier ou de son ADN d'entrepreneur – reste la principale composante d'une reprise réussie. Illustrations avec les reprises récentes d'Ecogom, de Prad et des stylos Diplomat.

### **AMÉNAGEMENT DES AIRES** DE JEUX DE PLEIN AIR UN REPRENEUR DIPLÔMÉ D'HEC S'OFFRE ECOGOM

Parmi la douzaine d'entreprises qu'Althéo lui a présentées, et qui réalisaient toutes de 5 à 20 Meuros de CA, la société Ecogom, acteur de référence dans l'aménagement et l'entretien/maintenance des aires de jeux de plein air, a rapidement tapé dans l'œil de ce repreneur diplômé d'HEC. Et pour cause, son parcours de Dg au sein de grands groupes l'a conduit à évoluer dans le domaine des aires de jeux... C'est donc en spécialiste du secteur qu'il a pu apprécier à leur juste valeur les caractéristiques de cette entreprise forte d'une antériorité de 20 ans sur son marché. Et qu'il a pu faire la différence aux yeux du cédant et des financeurs, ces derniers étant rassurés par sa légitimité et sa parfaite connaissance du marché des aires de jeux et de ses acteurs. Althéo a accompagné le repreneur d'Ecogom tout au long de son projet de reprise, depuis la phase de sourcing jusqu'au closing en passant par la recherche de financement.



#### FABRICATION DE STYLOS L'EX-DG DE PILOT FRANCE MET LA MAIN SUR UNE MARQUE ALLEMANDE CENTENAIRE



Pour écrire un nouveau chapitre de son histoire longue de près d'un siècle, le fabricant de stylos premium et luxe Diplomat a jeté son dévolu sur un entrepreneur certes jeune mais issu du métier. Sportif de haut niveau et diplômé de l'INSEEC, Mathias Ringeard connaît bien l'univers

du stylo pour avoir occupé le poste de directeur général de Pilot France. Une légitimité d'autant plus importante qu'il s'agissait d'une opération transfrontalière complexe impliquant des équipes de conseil franco-allemandes et combinant une reprise - celle de Diplomat GMBH - avec la création de Diplomat France, holding active de reprise en charge du développement commercial, stratégique et opérationnel au plan international. Pour éviter tout faux-pas dans cette reprise très technique, Althéo a accompagné le repreneur tout au long de son projet de reprise, depuis la phase de maturation avec le cursus de formation Althéo Formation jusqu'à la recherche de financement, Althéo allant jusqu'à identifier des financiers prêts à intervenir sur une opération cross-border. Enfin, signalons que Mathias Ringeard a profité grâce à son conseil du support d'une équipe d'étudiants de la majeure entrepreneurs d'HEC pour affiner son business plan.

#### LUXE L'EX-DAF DU GROUPE PERNOD RICARD TROUVE SON BONHEUR DU PREMIER COUP



Une fois n'est pas coutume, pour Bruno Pierrain, la première fut la bonne! Traduisez, la première mise en relation effectuée par l'entremise du cabinet Althéo au premier jour de la formation dispensée par ce dernier. Pas de parcours du combattant, pas de déconvenue après des mois de négociation, donc, pour Bruno Pierrain, mais plutôt une reprise éclair bouclée en moins d'un an. Il faut dire que les états de service de ce titulaire d'un MBA du Babson Collège le prédisposaient à savoir précisément ce qu'il voulait : cadre dirigeant au sein du groupe Pernod Ricard dont il finira DAF, Bruno Pierrain, chose plus rare, pouvait également se prévaloir d'une première expérience entrepreneuriale réussie. Un double cursus qui était son meilleur sésame et lui a permis de rapidement faire la différence aux yeux du cédant de la société Prad, une belle PME créée en 1972 et spécialisée dans la décoration de produits destinés au marché du luxe : flacon-

nages en verre ou en métal, bouchages en plastique, bouteillerie, gobeleterie, arts de la table, instruments d'écriture ou joaillerie.