



## ACTUALITÉ SUCCESS STORY

# Deux repreneurs individuels qui ont trouvé chaussure à leur pied avec la complicité d'Althéo

Les liemers du cabinet Althéo de Thierry Lamarque et Martine Story ont encore frappé ! Permettant à une directrice financière de mettre la main sur deux cabinets d'expertise comptable et à un ingénieur quinqua de jeter son dévolu sur une affaire de sous-traitance électronique. Pour donner à leurs repreneurs toutes les chances d'aller au bout de leur projet, les deux animateurs d'Althéo disposaient jusqu'à présent d'une arme fatale, l'exploration du « marché caché » de la reprise. Une approche originale qui permet au candidat de mieux cibler et de reprendre plus vite, souvent en moins d'un an. Avec le lancement d'une formation gratuite uniquement facturée au succès, ils entendent aller encore un peu plus loin dans l'accompagnement des repreneurs personnes physiques. En les initiant de façon vivante et pédagogique aux subtilités de la reprise et aux bonnes pratiques en matière juridique, comptable ou financière.



## CATHERINE DAHLEN

Société : **Fipex et Icor**  
Activité : Cabinets d'expertise comptable  
Implantation : Ile de France  
CA : 1,4 Meuros  
Effectif : 12 personnes

### UNE EX-DAF S'OFFRE DEUX CABINETS PARISIENS D'EXPERTISE COMPTABLE À LA BARBE DES GRANDS RÉSEAUX

Dans un marché de l'expertise-comptable âprement disputé où les grandes enseignes mènent une politique de croissance externe très active, pas facile pour une personne physique de tirer son épingle du jeu. Pari gagné néanmoins pour Catherine Dahlen, qui après une carrière de directrice financière met la main sur deux cabinets parisiens. Diplômée d'HEC, commissaire aux comptes et expert-comptable, Catherine Dahlen a exercé des fonctions de directions financières dans le secteur bancaire puis dans une banque d'investissement avant d'initier son projet entrepreneurial. Pour mettre davantage de chances de son côté dans un secteur en effervescence où les cabinets indépendants sont la proie des grands réseaux nationaux, elle a le réflexe de mandater Althéo pour mener à bien le sourcing de dossiers. Une sage précaution

qui lui a donné l'occasion de rencontrer des cédants en amont de leur démarche et d'éviter ainsi la concurrence des personnes morales et le jeu des surenchères. Après un premier tour de piste, elle décide de jeter son dévolu sur les cabinets Fipex et Icor qui interviennent auprès de clients PME, TPE et filiales de groupes sur des missions de traitement comptable et de commissariat aux comptes. Catherine Dahlen reprend les sociétés en association avec le dirigeant actuel.



## JAWAD MEJJAD

Société : **Ermatel**  
Activité : sous-traitance électronique  
Implantation : Trappes  
CA : 1,4 Meuros  
Effectif : 25 personnes

### UN INGÉNIEUR DU MÉTIER S'OFFRE UNE PME FRANCILIENNE EN 9 MOIS CHRONO !

Rencontrer une dizaine de cédants et ficeler sa reprise en l'espace de 9 mois, voilà qui s'apparente à un fait d'armes sur un marché francilien de

8 Reprendre & Transmettre magazine \_ n° 88 \_ Février \_ Mars 2015



## ACTUALITÉ SUCCESS STORY

la reprise bien encombré. Surtout quand on sait qu'il s'agit d'une affaire d'électronique. Si les consultants d'Althéo ont apporté leur pierre à l'édifice en identifiant 150 cibles potentielles, Jawad Mejjad a su faire la différence par sa connaissance fine du secteur.

Ingénieur de formation, Jawad Mejjad avait pour lui des états de services probants dans le secteur de l'électronique et une culture PME. Mais la recherche d'une affaire en région parisienne étant synonyme de parcours du combattant, notre candidat décide de suivre le programme de formation à la reprise dispensé par Althéo avant de mandater le cabinet fin mars 2014 pour accélérer son processus de reprise. Sur la base d'un ciblage très précis, pas moins de 150 sociétés sont approchées par les consultants d'Althéo et notre candidat reprenneur rencontre une dizaine de cédants. Rapidement, il donne sa préférence au potentiel de développement de la société Ermatel, une PME des Yvelines spécialisée dans la sous-traitance électronique qui travaille pour le compte de l'industrie aéronautique, spatiale et automobile mais dispose également de produits propres. En l'espace de 9 mois, l'affaire est conclue, le repreneur élargissant la mission initiale au suivi de la négociation, à la rédaction de la lettre d'intention, à la recherche de financement et à la mise en relation avec les experts techniques de la reprise.

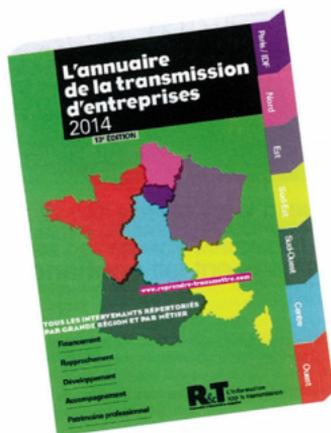


### UNE FORMATION GRATUITE UNIQUEMENT FACTURÉE « AU SUCCÈS »

Où sont les bons dossiers et comment les débusquer ? Comment valoriser la société ciblée ? Quel est le processus de contractualisation d'une reprise d'entreprise ? Comment financer une reprise par LBO ? Quelles sont les meilleures pratiques en termes de négociation et comment se comporter vis à vis du cédant ? C'est pour répondre à ces questions, et donner aux repreneurs les clés du marché de la reprise de PME, que le cabinet Althéo créé voilà dix ans par Thierry Lamarque et Martine Story a bâti un programme spécifique : Althéo Formation. Fruit de centaines de missions d'accompagnement assurées par le cabinet, cette session de 2 semaines est assurée par une équipe d'experts reconnus de la reprise d'entreprise : experts-comptables, avocats d'affaires, banquiers, fonds d'investissement, coaches certifiés, assureurs. Détail qui n'en est pas un pour les porteurs de projet : elle ne donne lieu à facturation qu'au moment de l'acquisition de l'entreprise et est alors financée par la holding de reprise du repreneur. « Les repreneurs bénéficient ainsi des meilleures pratiques des professionnels de la reprise valorisées par une pédagogie dynamique favorisant les études de cas, les exemples réels, les mises en situation et les témoignages de repreneurs » explique Thierry Lamarque.

La prochaine session de formation est programmée du 16 au 27 juin prochains. Renseignements et inscriptions : Léa Lesueur - 01 58 01 12 20 ou lea.lesueur@altheo.com

## L'ANNUAIRE DE LA TRANSMISSION D'ENTREPRISES 2014



DISPONIBLE !

**4500** professionnels  
réunis en un seul volume au prix de **50€** ttc  
(frais de port inclus)

Trouver le professionnel dont vous avez besoin grâce à un découpage :  
> par région  
> par domaine de compétence

Pour toute commande :

Courrier : adresser votre règlement par chèque à l'ordre EMC  
75, rue Escudier  
92100 Boulogne-Billancourt  
EN INDIQUANT IMPÉRATIVEMENT L'ADRESSE POSTALE DE VOTRE ABONNEMENT

Internet : [www.reprendre-transmettre.com](http://www.reprendre-transmettre.com)  
tél. : 01 46 99 18 70

Publicité : Emmanuelle Foulon  
tél. : 01 46 99 18 75

10 Reprendre & Transmettre magazine \_ n° 88 \_ Février \_ Mars 2015

## Conseil & Accompagnement en reprise d'entreprise



### Chasseur d'entreprises



- >> Formalisation et validation de votre projet
- >> Sélection et approche directe de cibles
- >> Opérations de MBO, MBI, BIMBO
- >> Accompagnement lors des négociations
- >> Recherche de partenaires financiers

**Althéo**  
Conseil en reprise d'entreprise

91 rue Saint-Lazare • 75009 Paris  
Téléphone : 01 58 01 12 20  
Fax : 01 58 01 12 30  
contact@altheo.com • [www.altheo.com](http://www.altheo.com)