

« Je viens de racheter une entreprise dans le domaine des composants électroniques »



Hervé NOBLET
Président - CCA

<u>Société cible :</u>	CCA- Composants Consultants Associés
<u>Activité :</u>	Micro Electronique – Circuits intégrés hybrides
<u>Localisation :</u>	Saint-Michel sur Orge - 91
<u>CA :</u>	800 K€

Pourquoi avez-vous initié un projet de reprise d'entreprise ?

Diplômé de l'Ecole Centrale de Marseille et titulaire du MBA du CPA (98), j'ai exercé l'ensemble de mon parcours salarial dans le domaine électronique. Je suis un « pur player » de la filière.

A 50 ans, j'ai décidé d'initier un projet de reprise d'entreprise ; j'ai mandaté Althéo pour m'aider à identifier et approcher des entreprises cibles.

Quel type de société souhaitiez vous acquérir ?

Très naturellement, j'ai choisi la carte de la légitimité. C'est ainsi que j'ai décidé d'approcher exclusivement des entreprises dans le domaine électronique dans les secteurs des composants, des cartes et des logiciels. Je m'intéressais à des entreprises de 500 K€ à 3 M€ de CA, basées en Ile de France et en Bretagne ; me permettant ainsi de racheter une société en position majoritaire.

Quelles ont été les grandes étapes de votre processus d'acquisition ?

Nous avons identifié avec Althéo les entreprises cibles répondant à mes critères de sélection. J'en ai retenu 300. Althéo m'a mis en relation avec **près de 20 dirigeants désireux d'initier une démarche de cession**. Je les ai tous rencontrés. Mon choix s'est finalement porté sur la société CCA, disposant d'une très forte expertise technique et bénéficiant de 30 ans d'existence sur le marché.

Il m'a fallu dans un premier temps convaincre le dirigeant, très méfiant lors de nos premiers échanges, que j'étais l'homme de la situation, d'autant plus qu'il était déjà en contact avec une entreprise.

Il m'a ensuite fallu convaincre les banquiers que mon projet était de qualité et justifiait

une opération de LBO.

C'est le 3 septembre dernier que j'ai finalisé l'acquisition de CCA.

Quelles valeurs ajoutées attribuez vous à la prestation d'Althéo ?

Grâce à la mission de recherche de cibles menée par Althéo, j'ai eu l'occasion d'étudier **une vingtaine de dossiers conformes à mon cahier des charges** et surtout de concrétiser mon projet entrepreneurial en rachetant une entreprise dans la ville même où je réside.

Contact presse :

ALTHEO

Martine Story

Tél : 01 58 01 12 22 – 06 60 12 22 75

Fax : 01 58 01 12 30

E-mail : martine.story@altheo.com

Site : www.altheo.com

